

Das ML-spectrum Präsenz-Portfolio

Zeitgemäße Präsenztrainings (F2F)

<p>Agile Methoden & Scrum</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Agile Coaching • Agile Führungskompetenzen entwickeln & schärfen • Agile Methoden – Grundlagen • Agile Resilienz • Agiles Mindset für Führungskräfte • Agilität in der Organisation verankern • Scrum Basic Live • Selbstorganisation für Scrum Teams • Selbstlernkompetenz im agilen Umfeld • Softskills in agilen Projekten • Starter-Kit für Scrum-Master • Teamentwicklung für Scrum Teams
<p>Coaching</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Assessment-Center-Coaching • Coaching für agile Teams und Scrum Master • EinzelCoaching • FieldCoaching / Side-by-Side Coaching • Führungs-Supervision • TeamCoaching
<p>Führung</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Führungskräfteentwicklung - Practical Leadership • Führen in Zeiten intensiver Veränderungen • Führungswerkstatt • Gesprächstechniken im Kontext Mitarbeiterführung • Gesundheitsorientiert führen (Health & Leadership) • Potenzialentwicklung für Nachwuchsführungskräfte • PowerTalk für Führungskräfte • Vom Kollegen zum Vorgesetzten • Wirkungsvoll führen auf Distanz
<p>Gesundheitsmanagement</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Burnout-Prävention • Resilienz - innere Stärke → für Einzelpersonen und Teams • Sehtraining • Stressprävention / Stressmanagement • Vorträge zu BGM (Betriebliches Gesundheitsmanagement) • (Work-) Life-Balance

<p>Kommunikation</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Bewerbertrainings • Erfolgreiche Gesprächsführung • Interviewing Skills - professionell Bewerbergespräche führen • Kommunikation professionalisieren • Konfliktmanagement • Korrespondenztraining / Rechtschreibung • Rhetorik - Stimme - Körpersprache • Schriftliche Kommunikation mit Kunden (E-Mail & Co.) • Stimm- & Sprechtraining
<p>Methodenkompetenz</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Besprechungsmanagement • Brain@Work – Wie unser Gehirn arbeitet: effektiver lernen und verändern • Business Knigge & Small Talk • Kollegiale Beratung • (Pyramidales) Präsentieren, moderieren, visualisieren • Problemlösungs- und Entscheidungstechniken • Selbstlernkompetenz im digitalen Umfeld • Zeitmanagement & Selbstorganisation
<p>Projektmanagement</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Claimmanagement in Projekten • Führen in Projekten / Führen virtueller Projektteams • Konflikt- und Krisenmanagement in Projekten • Moderation & Deeskalation in Projekten • Projektmanagement Grundlagen • Risikomanagement in Projekten • Stakeholdermanagement
<p>Teamentwicklung</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Erlebnisorientierte Teamentwicklung • Teams erfolgreich etablieren und führen • Teamentwicklung / Teambuilding / Teamtag
<p>Vertrieb</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Akquise-Camp zur Lead Generation • Auftritt beim Kunden (am Telefon und vor Ort) • Beschwerde- und Reklamationsmanagement • Challenger Mindset • Cross-Selling/Up-Selling • Erfolgreich Preisverhandlungen führen • Kundenrückgewinnung & Neukundengewinnung • Verkaufsblockaden abbauen – Motivation steigern • Verkaufstraining für Ingenieure und Techniker • Vertrauen schaffen trotz Abstand und Mund-Nasen-Schutz